

Мы ежедневно вступаем в многочисленные онтакты с самыми разными людьми. От того, насколько хорошо мы ориентируемся в ситуации, зависит успех этих взаимодействий.

Можно ли добиться реального успеха при использовании соционической экспресс диагностики?

Применение соционических инструментов в повседневных коммуникациях заметно расширяет наши возможности.

Даже если типирование оказалось неточным, его влияние в худшем случае останется нейтральным — это будет просто ещё одна попытка найти верный подход к человеку или разрешить конкретную переговорную ситуацию.

Если же нам удалось верно определить тип информационного метаболизма (ТИМ) или хотя бы отдельные признаки типа, это даёт существенные преимущества в любом переговорном процессе.

Методика экспресс диагностики представляет собой упрощённую версию Puzzle технологии. Она опирается лишь на:

-

маркеры внешнего вида,

-

невербальные маркеры,

-

поведенческие реакции.

Такие признаки, как черты лица, фигура, одежда, пропорции тела, особенности поведения, невербальные сигналы и первые фразы в разговоре, дают нам информацию не только о личностных качествах человека, но и о его типологических особенностях.

С опытом мы учимся быстро концентрировать внимание на этих маркерах. Это позволяет уже в первые секунды встречи выдвинуть обоснованную гипотезу о ТИМе собеседника и использовать полученные сведения в ходе переговоров.

Мастер‑класс «Соционическая экспресс‑диагностика» разработан на основе соционических и психологических техник. Он подойдёт тем, кто хочет в безопасной обстановке тренинга:

-

развить свои диагностические навыки,

-

усовершенствовать коммуникацию в повседневных социальных контактах.



Изучаемая методика основана на:

- наблюдении МАРКЕРОВ ВНЕШНЕГО ВИДА
- чтении НЕВЕРБАЛЬНЫХ ОТВЕТОВ
- регистрации ПОВЕДЕНЧЕСКИХ РЕАКЦИЙ

Результат ее применения

- выдвижение обоснованной гипотезы ТИМа человека в первые секунды встречи
- оперативное применение этого знания в процессе переговоров.

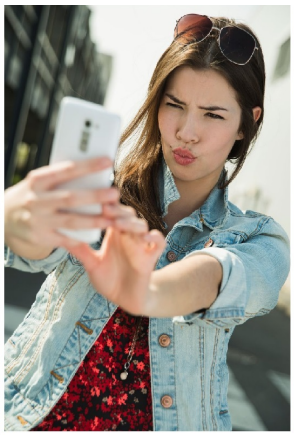
Лицо, фигура, одежда, пропорции частей тела человека,

особенности его поведения,

невербальные реакции,

первые фразы разговора

содержат информацию его типологических особенностях.



Контакты:
по почте:

nabor@socionics.ru

по телефонам:
+7(499) 186 76 45;
+7(916) 362 84 72

Цены услуг

Даты стартов курсов - на главной

В результате прохождения МК участники смогут:

Диагностировать типологические проявления у собеседника непосредственно при встрече и/или в процессе переговоров

и использовать эту дополнительную информацию для повышения их эффективности.

МК проходит в формате двух сессий

График каждой сессии:

Время проведения:

чт-пт с 18:30 до 21:30,

сб с 10:00 до 20:00.

Каждый день новые материалы, новые тренинги, новые кейсы - Ваши кейсы!

Занятия проводятся в тренинговой форме с учетом групповой динамики, включая мини-лекции, групповые дискуссии, ролевые и игровые тренинги, упражнения в тройках и парах, креативные задания, разбор кейсов, психологические тренинги для отработки навыков коммуникации.

Это уникальный захватывающий тренинг !!!□ Инновационный подход !!!

Экспресс-диагностика, успешно решая свои задачи, является неотъемлемой частью Puzzle-технологии.

Подробнее о методике