Автор: Administrator
28.02.2009 15:06 - Обновлено 17.07.2023 12:02

Входят в четверку симметричных ИО:

Простые*: Дуальные, Погашения или Полной противоположности (ПП)*

Составные*: Полудуальные, Мираж*

Интертипные резонансы: ***(1-7), (2-8), (3-5), (4-6)***

Это отношения своего «Клуба». У партнеров ИО-резонансы по сильным функциям разной вертности: ментал одного взаимодействует с виталом другого (1-7), (2-8). Оба своим виталом хорошо ощущают силу и глубину работы ментала партнера. И на этом притягиваются друг к другу, их привлекает ОБЩЕНИЕ, обмен информацией, но разговор поддерживать затруднительно в силу различия в квадральных ценностях.

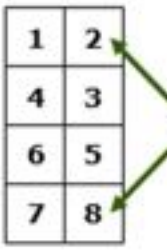
При БЛИЗКОМ ВЗАИМОДЕЙСТВИИ на первый план могут выйти проблемы, связанные с отсутствием поддержки, чуткости в ИО-резонансах по слабым функциям (3-5), (4-6).

ИО-резонансы в этих отношениях

(1-7) С базовой на ограничительную

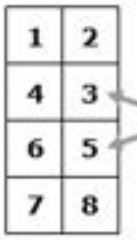
Человек, эксперт по своей базовой 1-й, понимает информацию широко и глубоко, готов ее передать в большом объеме. Но партнер по своей ограничительной 7-й с какого-то момента теряет интерес к вербальному обмену и гасит активность партнера. В крайних вариантах ограничение 1-й с 7-й воспринимается достаточно жестко, как удар по голове. Поэтому так общаться долго не получается.
Только, если тема (цель) в конкретной ситуации оказывается значимой для обоих, то, напротив, рамки снимаются, и человек находит в партнере заинтересованного слушателя, настроенного на пополнение своей базы знаний качественной информацией.

(2-8) С творческой на реализующую



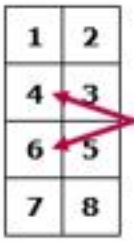
Хорошее взаимопонимание и взаимодействие, с передачей опыта. Резонанс продуктивных сильных функций. Клубные отношения. Им соответствует интересный обмен компетентными мнениями, информацией. Стиль поведения импонирует обоим, вызывая приятное удивление, как своеобразно мыслит партнер.
Человек хорошо видит с своей реализующей 8-й 2-ю творческую партнера, фильтрует ее манипуляции, «отделяя зерна от плевел», что не вызывает напряжения, а только усиливает взаимный интерес.
Если же партнер в чем-то не согласен – тихо уходит в сторону. Если согласен, если «напитался» новыми подходами, спешит сразу включиться в работу, причем не обязательно в совместную

(3-5) С ролевой на суггестивную



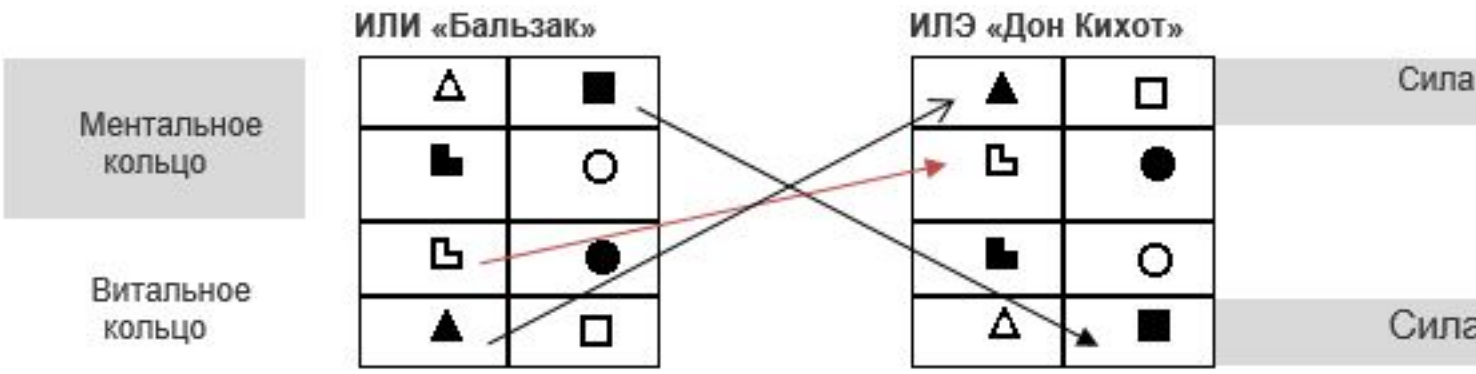
"Обманка!" Человек, передавая информацию с своей ролевой, показывает мнимую силу. Партнёр же по суггестивной по-детски верит и ждет мощного продолжения, но чаще всего получает что-то общеизвестное, поверхностное, причем не долго. В передаваемом нет ни глубины, ни достоверности: *«Забег на рубль, удар на копейку»*. Наступает разочарование.

(4-6) С болевой на референтную



Очень скользкое взаимодействие, которое поначалу не кажется неприятным: партнер может активно поддержать привычную жалобу на что-нибудь (чем собственно отличается болевая функция). Но затем с детской непосредственностью развить тему и, ляпнув что-то по-детски, выйти за жесткие рамки «незыблемых черно-белых» представлений одномерной болевой. Тем самым может неосознанно болезненно ударить, серьезно обидеть, даже не заметив этого: «Что я такого сказал?» Он же просто со своей референтной решил поговорить об этом, также ожидая поддержки. Это самое неприятное в этих отношениях. Но, если быстро, закрыв тему, попросить прощение, тогда инцидент быстро исчерпывается и легко забывается.

[redacted]


ИЛИ «Бальзак»
ИЛЭ «Дон Кихот»
Ментальное кольцо
Витальное кольцо
Сила
Сила

[redacted]